

関係団体の主な意見

I. 価格関係

<原価低減要請>

- (1)一律〇%や総額いくら等の合理的な説明のないコストダウン要請【金属プレス、鋳造】
- (2)コスト低減要求が購買部門の経営目標化している【鋳造】

<補給品>

- (1)量産時と同じ対価であることも多く大きな負担、試作品的な価格設定を望む【金属プレス】
- (2)ルールがあっても単純に一定率を上乗せする程度では価格が製造原価を下回る【鋳造】

<単価>

- (1)円安で国内に戻る仕事もあるが価格は海外並【メッキ】
- (2)不当に安い運賃での運送依頼【トラック】

II. コストのしわ寄せ

<型の保管>

- (1)保管に係る負担が大きい(費用、場所等)が費用は支払われない、廃棄の円滑な承認や期限設定を望む【金属プレス】
- (2)負担の見直しの交渉すらできていない企業が5割【鋳造】
- (3)大手の賃金上昇が、下請へのコストダウン圧力になっている。【全国中央会】

<トラック運送業>

- ・契約にない附帯作業の要求(荷役作業等)、高速料金未払い【トラック】

III. 不合理な行為

- (1)工程監査と称して工程表の提出を要求され、発注者の内製化や同業他社への情報流出の懸念がある。【メッキ、全国中央会】
- (2)不具合が生じた場合に根拠なく原因がめっき加工にあるとされ代金が支払われない場合がある。5割以上の事業所が直面。【メッキ】
- (3)不合理な時間設定(法定制度で到着不能、荷主原因の積込み遅れ、休息時間の無視等)【トラック】

IV. 下請ガイドライン

- (1)下請ガイドラインを活用することで、発注側に改善もみられ助かっているが、浸透度には課題もある。【金属プレス、鋳造】
- (2)発注者によってはガイドラインを知らないケースもあり。【メッキ】