無形資産としての医療研究開発

2021年6月9日

自治医科大学

永井良三



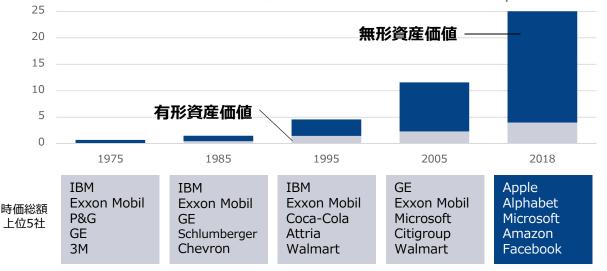
有形資産から無形資産へのシフト

競争力の源泉が、目に見える「有形資産」から、目に見えないソフトウェアや研究開発などの 「無形資産」にシフトしている

競争力の源泉となる無形資産

- 企業の総資産価値において無形資産価値の割合が急増している。
- 近年の時価総額上位5社は、無形資産リッチな企業が占める。





2019 Intangible Assets Financial Statement Impact Comparison ReportをもとにCRDS作成

無形資産の種類

■ 無形資産は、コンピューター化情報、イノベーション財産、経済能力の3つのカテゴリーに分けられる。

コンピューター化 情報	イノベーション 財産	経済能力
ソフトウェア	研究開発	ブランド
データベース	特許	人材
	デザイン	組織開発

Haskel, J, and S Westlake (2017) をもとにCRDS作成



無形資産の経済的特徴(4S)

無形資産にはScalability、Synergy、Spillovers、Sunkennessの4つの経済的特徴がありビジネスにおいてポジティブな影響とネガティブな影響がある

張

関

係

ポジティブ

Scalability

拡張しやすい

- いったん無形資産を作ればそれを何度も、同時に複数の場所で使える
- IoTの発展でさらにスケー リングしやすくなった
- Roche傘下の FoundationOne社は がん遺伝子パネル検査で 世界中のがん患者の 変異情報を収集している

Synergies

組み合わせやすい

- 異なるアイデアの組み合わせにより予想外の便益が得られる
- イノベーションのプロセスに は 混ぜ合わせが重要
- 自社以外のアイデアとつ ながるオープンイノベー ション
- シナジーは投資を呼び込み 経済の好循環が生まれる

ネガティブ

Spillovers

コピーされやすい

- アイデアは他社に簡単に 真似される
- 知的財産権はスピルオー バーを防ぐ
- 投資の便益を自社が得られるかわからないので投資が減る

Sunkenness

価値算出しにくい

- 価値の算出が難しい
- 価値を過小評価した場合 は投資が減る
- 価値を過大評価した場合 は過剰投資を招く(サン クコスト効果)



無形投資

アイデア、ブランド価値、組織構造、研究、研修、人的資本など。

無形資産の特性: 4S

スケーラビリティ(拡張可能性) サンク性(埋没性) スピルオーバー(波及効果) シナジー効果

--ハイリスクハイリターン

医療開発研究における無形資産

モノづくり(医薬品・機器の開発)と同時に、意味(意義)の確立が重要 知的財産権のありかた

スピルオーバーの管理

臨床試験が極めて重要(医療健康情報の活用)

研究を管理する法やガイドラインの在り

開発段階に応じたProof of Concept (POC)の確立

開発リスクの低減

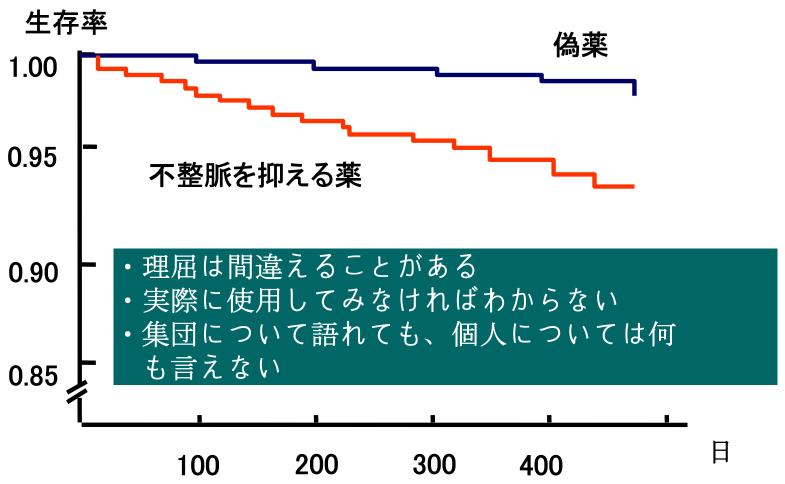
資金調達(負債から投資へ)

大学発ベンチャーの育成

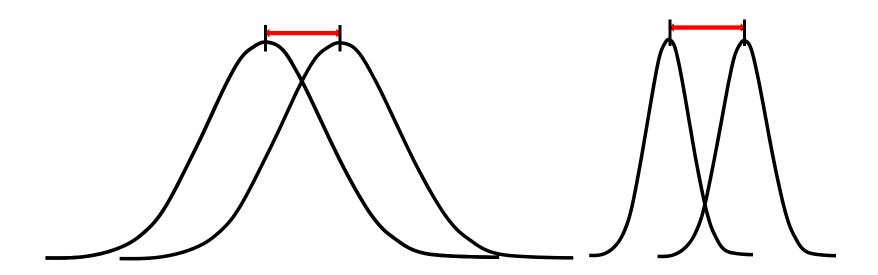
技術クラスター形成(住宅、オフィス、社交の場も)

抗不整脈薬による心不全患者の死亡率増加

(CAST研究 1991)

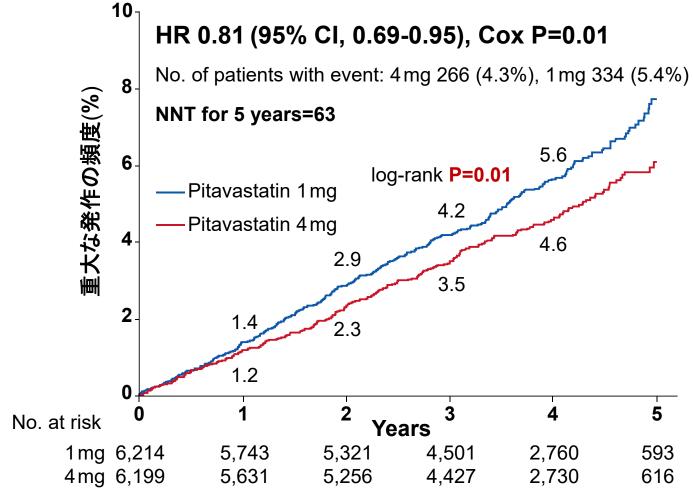


推測される母集団のばらつきの大きさ次第で、平均値の差の意味は異なる



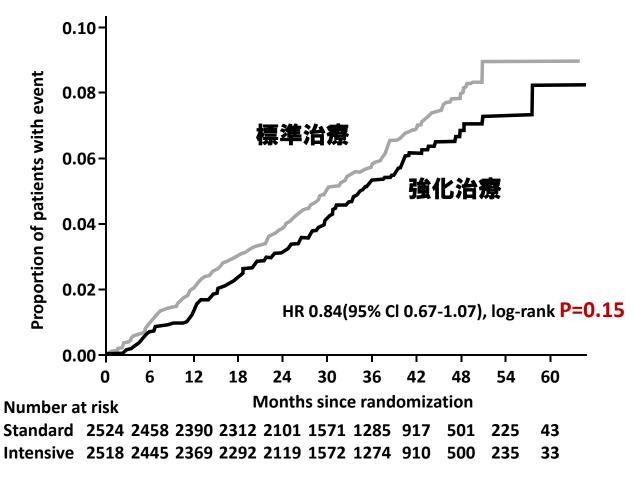
Primary Endpoint (心血管死、心筋梗塞、脳梗塞、不安定狭心症)



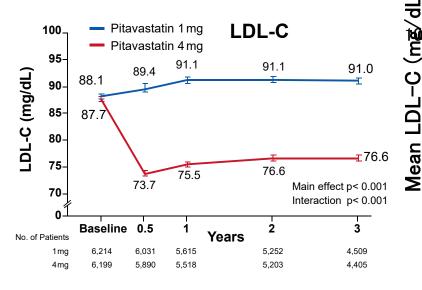


強化vs標準コレステロール低下療法による 心血管発作の違い(糖尿病網膜症における検討)

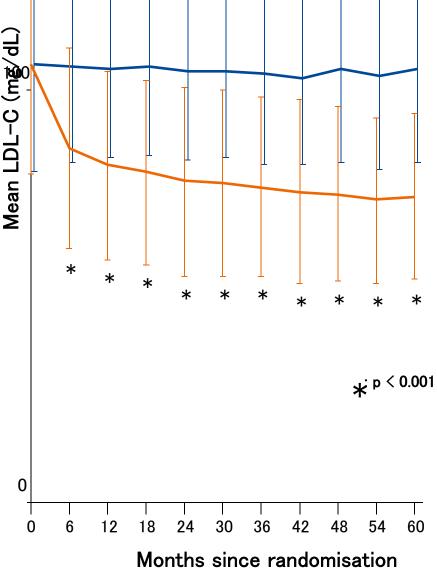
EMPATHY研究



REAL-CAD研究とEMPATHY研究のばらつきの違い



知識を生むためには、ばらつ きをできるだけ小さくする技 術と臨床試験の経験が必要



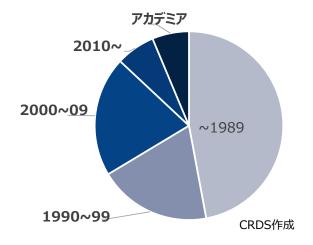
医療研究開発における無形資産の重要性

医療開発研究においても研究開発型ベンチャー(無形集約企業)の存在感が大きくなっており 無形資産の重要性は増している

新薬の半数はベンチャー発

■ 過去5年に承認された新薬の約50%は1990年以 降設立の新興企業から創出されている。

新薬を創出した企業の設立時期



大手製薬企業はベンチャーの買収・合併に大規模投資

- 近年、大手製薬企業により研究開発型ベンチャーが高額で買収・合併されてい る。
- 大手製薬企業は自社の研究開発投資だけでなく、ベンチャーのM&Aに大規模投 資することにより無形資産を獲得し、企業価値を高めている。



Source: Biomedtracker®, February 2020



10

米国のイノベーションエコシステム

米国では無形資産の特徴をうまく捉えたエコシステムが構築されている。大学発ベンチャーが 多額の資金調達をもとにした研究開発で無形資産の価値を高め、更なる投資を呼び込んでいる

エコシステム

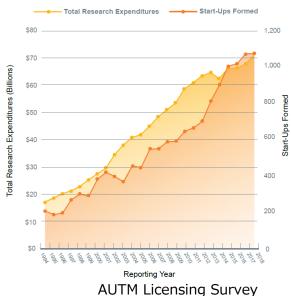
- ライフサイエンスの米国3大クラス ターは ボストン、ベイエリア(サンフランシスコ、パロアルト近郊)、 サンディエゴ
- 世界トップレベルの大学、投資家、 リスクキャピタル (VC)、大手製 薬企業、政府からの支援が集結



MIT Innovation Initiative

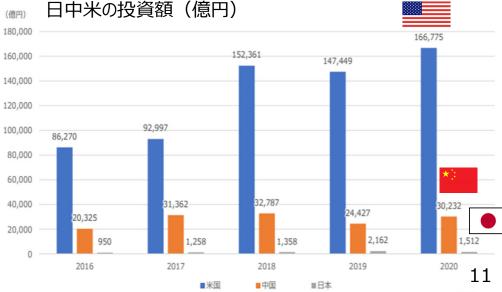
大学発ベンチャー

- 研究ファンドの増額に応じて大学発ベンチャーの設立数も伸びてきた。
- 2019年には1,040社の大学 発ベンチャーが設立された。 Research Funding vs. Start-Ups



ベンチャー投資

- 米国ではベンチャー投資額が急激に増加、2020年には約17兆円に上る。
- うちバイオ分野への投資額は米国では361億ドル、日本では388億円で 日米の投資額には100倍の差が生じている。



一般財団法人ベンチャーエンタープライズセンター



日本版イノベーションエコシステム構築への提言

無形資産の重要性が増すなかで、無形資産の特徴を捉えた政策が求められる。イノベーション エコシステム構築に向けて省庁間で共通意識をもって推進していくべき

- 企業はスピルオーバーのリスクがあるため、基礎的な無形資産には投資をしたがらない。基礎的無形資産を大学に求 めることから、大学における基礎研究はますます重要度を増し、大学の研究者にも起業意識が求められる。
- 研究開発投資はサンク性があり、市場価値が不明確。ハイリスク・ハイリターンなバイオ分野において、ベンチャー資本 ステージ毎に明確な評価の上で資金調達が行われる。大学における研究開発もPOCが重要で、段階的に実 評価して過少投資/過剰投資を避けるべき。各段階をシームレスにつなぐためには各省庁が共通意識をもつ ことが重要。

110

450

474

(参考) モデルナ社のステージ毎の資金調達額(M\$)

■ シナジーを生むためのインフラとして知識を基盤とする産学官集結(都市開発)、 起業とベンチャー企業の成長を促す制度基盤(目に見えぬインフラ)の整備。

設立

2010

Α

2.1

В

40

- エコシステムの要は人材。シナジーを生み出すために、研究者とコミュニケートできる ビジネス人材の育成や、人材の流動化を促す。
- ベンチャー資本をエコシステムに埋め込むには時間がかかる。株での投資を優遇す る税制改革や、途中で損をする先駆者への救済措置が必要。



起業家

G

500

IPO

604