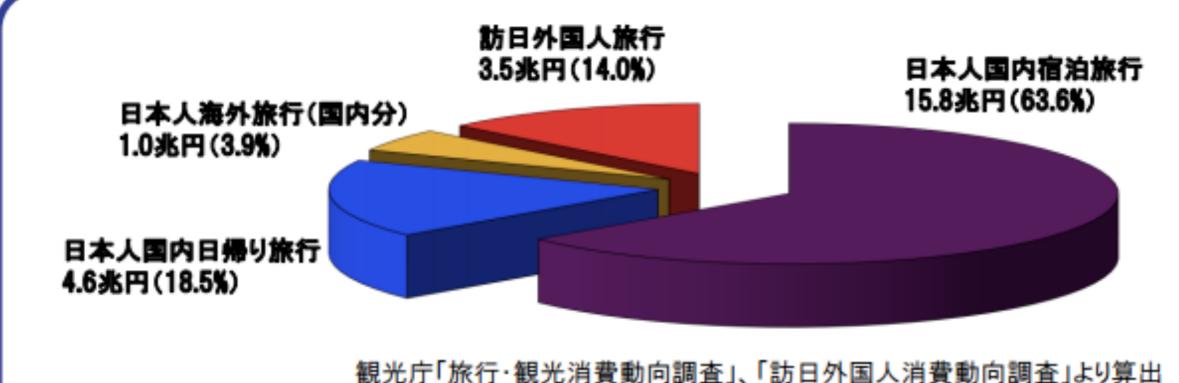


要約

需要の平準化は、日本観光の最も重要な成長戦略です。我が国の観光産業の特徴は20.4兆円という大きな国内需要が存在していることであり、これを年間に平準化し活用することで、生産性の高い産業へ転換することが可能となります。それが結果的に設備投資、正規雇用率増加、給与・職場環境の充実、優秀な人材の維持など、強い観光産業の育成に不可欠な要素に結びつきます。

生産性の向上を阻んでいる構造的な問題を解決せずに、インバウンドを含む需要を伸ばすことは、低収益性の事業者またはリスクを取らない経営者の延命にはなるものの、長期的に強い観光産業を育成することにはつながらないと考えます。

24.8兆円 (2015年)



日本人の国内旅行消費額は20.4兆円

総需要24.8兆円は、すでに大きく、 観光産業の真の問題は需要の規模ではない!

多くの観光関連事業者の共通課題

- 産業全体では大きな需要があるのに、生産性が低く、収益力が弱い(だから設備投資につながらない)。
- 総需要の82%は国内需要(日本人)であるが、その大きな需要が特定日(約100日)に集中している。

観光産業の構造的な課題

100日の黒字

265日の赤字

年末年始、ゴールデン ウィーク、夏休み、そ れ以外の土日

上記以外の平日

消費者への影響

- 1. 自分が旅行に行く日の価格が高い
- 2. 需要集中による混雑(交通・観光地・宿)
- 3. 顕在化しない内需 (予約が取れないので行かない・混雑が嫌なので行かない)
- 4. 旅行商品の魅力低下

(首都圏市場以外はターゲットする意味がないので、 首都圏以外の市場のニーズにあった企画が出にくい) 観光産業の構造的な課題

100日の黒字

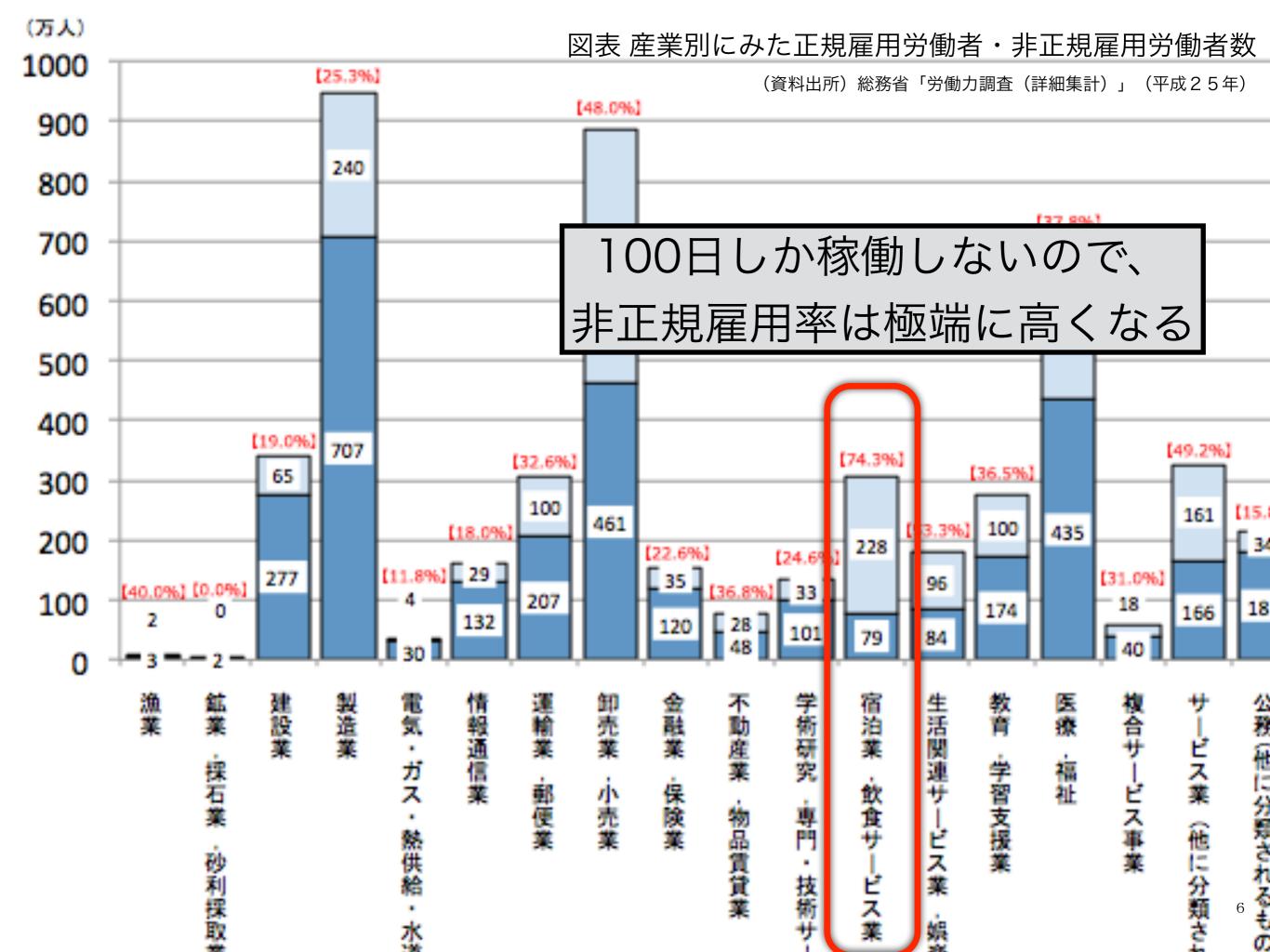
265日の赤字

年末年始、ゴールデン ウィーク、夏休み、そ れ以外の土日

上記以外の平日

観光産業への影響

- 1. 低生產性/低収益
- 2. 投資採算性の低下
- 3. 派遣・臨時雇用への依存
- 4. 市場原理の不足 (努力が成果になりにくい)



対策:国内需要の平準化 大型連休の地域別取得

2010年

4

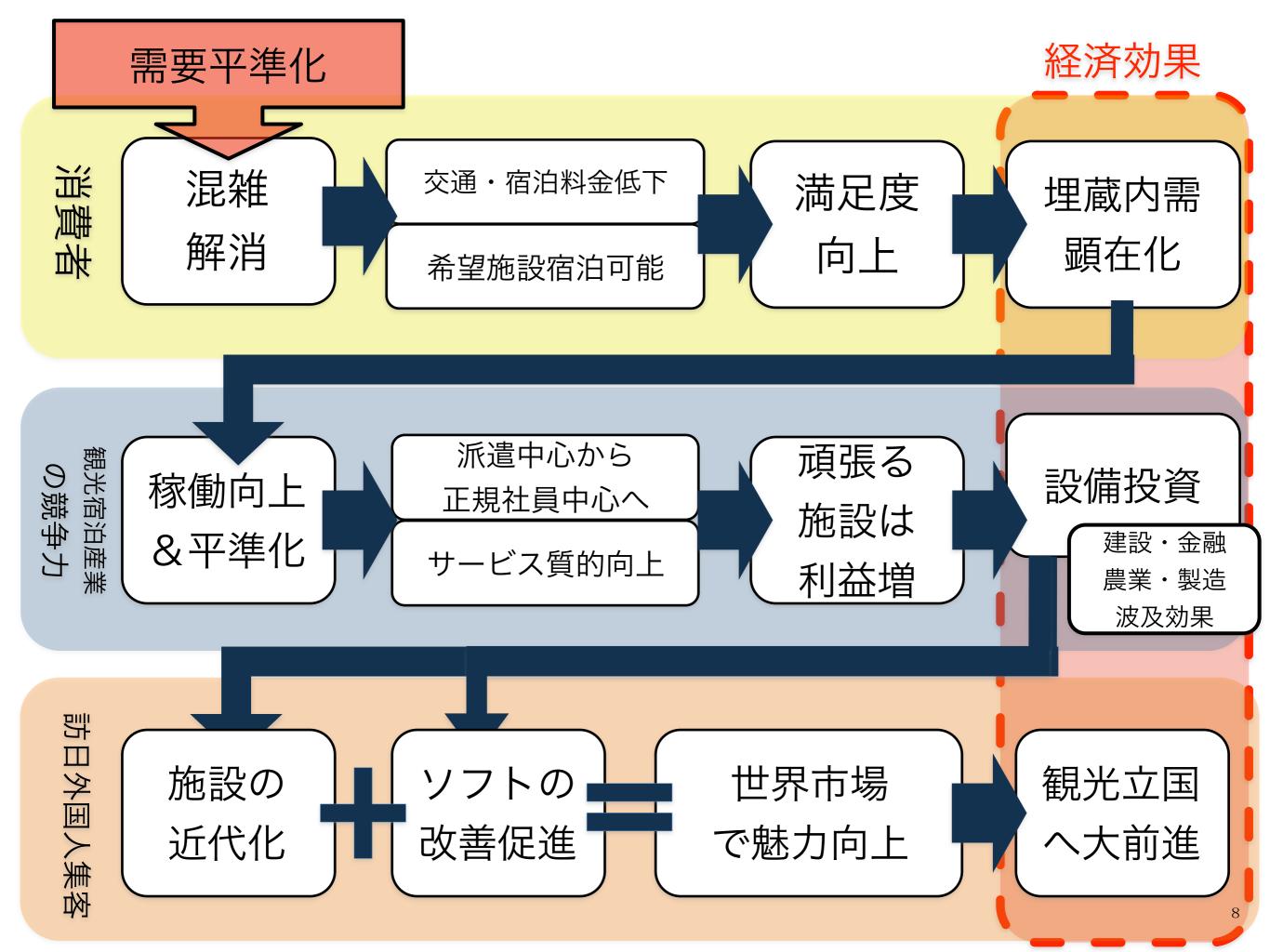
5

例えば、

5地区に分散すると

日	月	火	水	木	金	土
25	26	27	28	29	30	1
2	3	4	5	6	7	8
9	10 九州	11 ・沖縄・中国・四国の	12 の休み	13	14	15
16	17	18 近畿の休み	19	20	21	22
23	24 中部	25 ・北陸信越の休み	26	27	28	29
進国でる!	31	1 南関東の休み	2	3	4	5
	7 北海江	名 道・東北・北関東の(<u>9</u> *#	10	11	12 7

フランスなど、観光先進国で 実施している事例もある!



以前、ご検討いただいた時の経済効果推計

休日の地域別分散で、混雑緩和等による新規需要創出や、旅行満足度向上等の効果が見込まれる。

混雑緩和で2.8兆円の新規旅行需要

春のゴールデンウィークの分散化 】

■ 実績)平成22年GWの国内旅行消費額 約1.4兆円

新規)混雑緩和による新たな国内旅行需要 約 1兆円

秋の連休の設定】

■ 実績)平成21年SWの国内旅行消費額 約1.4兆円

新規)新たに創出される国内旅行需要 約1.8兆円

需要平準化の効果

消費者	ピーク需要の平準化による旅行料金の低廉化	同じ費用で 3回旅行に
	交通渋滞や混雑の緩和による移動時間の短縮化	もう1ヶ所 観光できる
地域	環境負荷の軽減、混雑解消によるインフラ投資の効率化	ムダな投資の 回避
	観光地における雇用の安定化	正規雇用の 増加
事業者	生産性の向上、サービス水準・ホスピタリティの向上	快適な サービス

旅行満足度の向上、リピーターの増加 観光地の評価の向上 恭在電票の晩記(京い料金や温雑な場